

BEWIRB DICH JETZT ALS
Sales Consultant
(m/w/d)



**Wir lehnen jegliche Form von Benachteiligungen ab. Uns ist es einfach wichtig, dass Du zu uns passt!*

AN DEN STANDORTEN: Hamburg, Berlin, Ingolstadt, Nürnberg, Stuttgart, Frankfurt, Ulm, Mannheim, Düsseldorf, Hannover, Dortmund, Köln, Bonn, Bremen, München, Leipzig, Dresden, Essen, Karlsruhe oder Wiesbaden

Du möchtest Verantwortung übernehmen und dabei helfen, große Dinge entstehen zu lassen? Dann steige jetzt intern in unserem Key Account Management ein. Die Hauptaufgabe dieses Bereichs hochrangige Fach- und Führungskräfte an unsere Kundenunternehmen zu vermitteln.

Wir besetzen diese Position an mehreren Standorten. In Deutschland sind wir derzeit an 25 Standorten vertreten. Flexibilität wird bei uns großgeschrieben: Daher entscheidest du mit, wann du remote z.B. von zu Hause aus oder aus dem Office arbeitest.

Worauf wartest du noch? Bewirb dich jetzt für einen Standort deiner Wahl!

DEINE AUFGABEN

- Schon Nach einer umfassenden Einarbeitung in unserem Hays Learning Center machst du Entscheiderinnen und Entscheider bei Top-Unternehmen ausfindig und baust dir durch aktive Ansprache und gezielte Neukundenakquise deinen eigenen Kundenstamm auf
- Mit deinem Verhandlungsgeschick überzeugst du potenzielle Kunden in telefonischen und persönlichen Präsentationsterminen von dir und einer Zusammenarbeit mit Hays, mit dem Ziel, nachhaltige Geschäftsbeziehungen aufzubauen
- Gleichzeitig pflegst du bestehende Kundenbeziehungen und fungierst als erste Ansprechperson für Fragen und Anregungen
- Gemeinsam mit deinen Kundenansprechpersonen identifizierst du die Anforderungsprofile offener Positionen und stehst dabei beratend zur Seite
- Zusammen mit den Recruiting Specialists (m/w/d) in deinem Team spürst du die passenden Fach- und Führungskräfte auf und treibst eine schnelle und reibungslose Besetzung der Positionen eigenständig voran

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Du bringst ein abgeschlossenes Studium (z.B. im wirtschafts-, sozial oder geisteswissenschaftlichen Bereich) mit. Was aber noch viel wichtiger ist: Du hast Lust im Vertrieb durchzustarten
- Durch erste Praktika- oder Berufserfahrungen im Sales, Verkauf-, oder im Dienstleistungsumfeld, weißt du, dass du ein Talent dafür hast, Menschen mit Fakten und Nutzenargumenten von etwas zu überzeugen
- Persönlichkeit wird bei uns großgeschrieben: Durch dein Kommunikationsgeschick und deine offene, sympathische Art fällt es dir leicht, neue Kontakte zu knüpfen
- Du motivierst dich durch Erfolge und Herausforderungen und bringst einen ausgeprägten Leistungs- und Erfolgswillen mit – von Rückschlägen lässt du dich dabei nicht unterkriegen
- Insgesamt überzeugst du mit einem souveränen Auftreten, diplomatischem Geschick sowie einer guten Selbstorganisation
- Wenn du außerdem eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und Teamplayerqualitäten besitzt, sollten wir uns kennenlernen!

DEINE ANSPRECHPERSON

Jennifer Gebhardt

E-Mail: Jennifer.Gebhardt@hays.de

Telefon: +49 621 1788 1370

Oder bewirb Dich mit wenigen Klicks direkt [HIER](#)